Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte: 25/08/2024
Ficha de Caracterización: 2993892
Código: 13410016
Versión: 1
Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION
Fecha Inicio: 13/05/2024
Fecha Fin: 08/10/2024
Modalidad de Formación: PRESENCIAL
Regional: 73 - REGIONAL TOLIMA
Centro de Formación: 9123 - CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Fecha y Hora del Juicio Evaluativo	Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC	1006027357	EDWIN CARLOS	PARRA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1006027357	EDWIN CARLOS	PARRA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	1006027357	EDWIN CARLOS	PARRA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1006027357	EDWIN CARLOS	PARRA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1038483339	RUBIEL DAVID	OSPINA ARENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1038483339	RUBIEL DAVID	OSPINA ARENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	1038483339	RUBIEL DAVID	OSPINA ARENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1038483339	RUBIEL DAVID	OSPINA ARENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1110455245	LEYDI	RODRIGUEZ ORTIZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1110455245	LEYDI	RODRIGUEZ ORTIZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	1110455245	LEYDI	RODRIGUEZ ORTIZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1110455245	LEYDI	RODRIGUEZ ORTIZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	14193325	JOHN FREDY	CASTRO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	14193325	JOHN FREDY	CASTRO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	14193325	JOHN FREDY	CASTRO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	14193325	JOHN FREDY	CASTRO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	14280413	HERMINZO	YATE GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	14280413	HERMINZO	YATE GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	14280413	HERMINZO	YATE GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	14280413	HERMINZO	YATE GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	17355840	ARNULFO	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	17355840	ARNULFO	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	17355840	ARNULFO	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	17355840	ARNULFO	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	17497071	EIDER	SABOGAL VILLEGAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	17497071	EIDER	SABOGAL VILLEGAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	17497071	EIDER	SABOGAL VILLEGAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	17497071	EIDER	SABOGAL VILLEGAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	25127850	DORA ELSI	GIRALDO GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	25127850	DORA ELSI	GIRALDO GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	25127850	DORA ELSI	GIRALDO GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	25127850	DORA ELSI	GIRALDO GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28978284	MARIA ESTER	HERNANDEZ RIVEROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28978284	MARIA ESTER	HERNANDEZ RIVEROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	28978284	MARIA ESTER	HERNANDEZ RIVEROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28978284	MARIA ESTER	HERNANDEZ RIVEROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	51855236	MARTHA LUCIA	MONTENEGRO GARZON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	51855236	MARTHA LUCIA	MONTENEGRO GARZON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	51855236	MARTHA LUCIA	MONTENEGRO GARZON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	51855236	MARTHA LUCIA	MONTENEGRO GARZON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	53932020	MILEIDY XIOMARA	PARRADO AREVALO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	53932020	MILEIDY XIOMARA	PARRADO AREVALO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	53932020	MILEIDY XIOMARA	PARRADO AREVALO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	53932020	MILEIDY XIOMARA	PARRADO AREVALO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5887692	NELSON	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5887692	NELSON	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	5887692	NELSON	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5887692	NELSON	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	79803948	ARLEDY	RANGEL CUADROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	79803948	ARLEDY	RANGEL CUADROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	79803948	ARLEDY	RANGEL CUADROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	79803948	ARLEDY	RANGEL CUADROS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93296692	JOSE FERNEY	RUBIANO JARAMILLO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93296692	JOSE FERNEY	RUBIANO JARAMILLO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	93296692	JOSE FERNEY	RUBIANO JARAMILLO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93296692	JOSE FERNEY	RUBIANO JARAMILLO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93452368	EFRAIN	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93452368	EFRAIN	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR		-
CC	93452368	EFRAIN	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93452368	EFRAIN	PARRA SOGAMOSO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	25/08/2024 7:29 a	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte: 27/05/2024
Ficha de Caracterización: 2963652
Código: 13410016
Versión: 1
Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION
Fecha Inicio: 02/05/2024
Fecha Fin: 18/09/2024
Modalidad de Formación: PRESENCIAL
Regional: 73 - REGIONAL TOLIMA
Centro de Formación: 9123 - CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC	1065917248	ANGELICA MARIA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1065917248	ANGELICA MARIA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1065917248	ANGELICA MARIA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1065917248	ANGELICA MARIA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1108206261	MARIA ARABELLY	SANABRIA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1108206261	MARIA ARABELLY	SANABRIA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1108206261	MARIA ARABELLY	SANABRIA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1108206261	MARIA ARABELLY	SANABRIA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1108206378	SANDRA MILENA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1108206378	SANDRA MILENA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1108206378	SANDRA MILENA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1108206378	SANDRA MILENA	BEDOYA PALACIO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1110566746	SONIA PATRICIA	ENCISO CASAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1110566746	SONIA PATRICIA	ENCISO CASAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1110566746	SONIA PATRICIA	ENCISO CASAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1110566746	SONIA PATRICIA	ENCISO CASAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28817105	MIYIRED	CARDENAS BERNAL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817105	MIYIRED	CARDENAS BERNAL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817105	MIYIRED	CARDENAS BERNAL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817105	MIYIRED	CARDENAS BERNAL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28817196	GLADIS EDITH	IBAGUE AVILA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817196	GLADIS EDITH	IBAGUE AVILA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817196	GLADIS EDITH	IBAGUE AVILA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817196	GLADIS EDITH	IBAGUE AVILA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28817297	MARTHA YANETH	BRICEÑO RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817297	MARTHA YANETH	BRICEÑO RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817297	MARTHA YANETH	BRICEÑO RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817297	MARTHA YANETH	BRICEÑO RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28817348	GLEIDY	RUIZ CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817348	GLEIDY	RUIZ CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817348	GLEIDY	RUIZ CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28817348	GLEIDY	RUIZ CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28822372	YURY ESMID	SIERRA REYES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28822372	YURY ESMID	SIERRA REYES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28822372	YURY ESMID	SIERRA REYES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28822372	YURY ESMID	SIERRA REYES	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28823631	LUZ NELLY	GARCIA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28823631	LUZ NELLY	GARCIA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28823631	LUZ NELLY	GARCIA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28823631	LUZ NELLY	GARCIA RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28823772	MARIA STELLA	PALACIO GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28823772	MARIA STELLA	PALACIO GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28823772	MARIA STELLA	PALACIO GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28823772	MARIA STELLA	PALACIO GARCIA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28956101	ISNEDA	CADENA GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28956101	ISNEDA	CADENA GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28956101	ISNEDA	CADENA GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28956101	ISNEDA	CADENA GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	52905123	SANDRA YOLANDA	BELTRAN PINEDA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	52905123	SANDRA YOLANDA	BELTRAN PINEDA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	52905123	SANDRA YOLANDA	BELTRAN PINEDA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	52905123	SANDRA YOLANDA	BELTRAN PINEDA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65711207	MARIA HAIDIVE	SOLANO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65711207	MARIA HAIDIVE	SOLANO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65711207	MARIA HAIDIVE	SOLANO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65711207	MARIA HAIDIVE	SOLANO LOPEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65734070	CELMIRA	CASAS ESPINOZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65734070	CELMIRA	CASAS ESPINOZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65734070	CELMIRA	CASAS ESPINOZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65734070	CELMIRA	CASAS ESPINOZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte: 27/05/2024
Ficha de Caracterización: 2963654
Código: 13410016
Versión: 1
Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION
Fecha Inicio: 03/05/2024
Fecha Fin: 20/09/2024
Modalidad de Formación: PRESENCIAL
Regional: 73 - REGIONAL TOLIMA
Centro de Formación: 9123 - CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC	1024523487	LILIANA PATRICIA	PINEDA CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1024523487	LILIANA PATRICIA	PINEDA CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1024523487	LILIANA PATRICIA	PINEDA CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1024523487	LILIANA PATRICIA	PINEDA CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1104696322	CECILIA	JIMENEZ FERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104696322	CECILIA	JIMENEZ FERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104696322	CECILIA	JIMENEZ FERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104696322	CECILIA	JIMENEZ FERNANDEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1104697938	MARIA YEIDI	SUSATAMA BELTRAN	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104697938	MARIA YEIDI	SUSATAMA BELTRAN	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104697938	MARIA YEIDI	SUSATAMA BELTRAN	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104697938	MARIA YEIDI	SUSATAMA BELTRAN	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1104698303	MARILUZ	VILLAMIL VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104698303	MARILUZ	VILLAMIL VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104698303	MARILUZ	VILLAMIL VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1104698303	MARILUZ	VILLAMIL VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	
CC	28815385	CARMEN ROSA	PATIÑO CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28815385	CARMEN ROSA	PATIÑO CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28815385	CARMEN ROSA	PATIÑO CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28815385	CARMEN ROSA	PATIÑO CAÑON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28815386	BERTILDA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28815386	BERTILDA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28815386	BERTILDA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28815386	BERTILDA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	28816476	BLANCA CECILIA	ORTIZ VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28816476	BLANCA CECILIA	ORTIZ VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28816476	BLANCA CECILIA	ORTIZ VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	28816476	BLANCA CECILIA	ORTIZ VELASQUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	30293185	MARIA	SOLANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	30293185	MARIA	SOLANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	30293185	MARIA	SOLANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	30293185	MARIA	SOLANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	38070533	IRMA	CARDENAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	38070533	IRMA	CARDENAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	38070533	IRMA	CARDENAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	38070533	IRMA	CARDENAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	38256634	BLANCA NERY	ACEVEDO CANDIL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	38256634	BLANCA NERY	ACEVEDO CANDIL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	38256634	BLANCA NERY	ACEVEDO CANDIL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	38256634	BLANCA NERY	ACEVEDO CANDIL	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65711712	LUCIA	DIAZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65711712	LUCIA	DIAZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65711712	LUCIA	DIAZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65711712	LUCIA	DIAZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65712468	LUZ STELLA	RODRIGUEZ DAZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65712468	LUZ STELLA	RODRIGUEZ DAZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65712468	LUZ STELLA	RODRIGUEZ DAZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65712468	LUZ STELLA	RODRIGUEZ DAZA	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65715117	NEIDA LUCIA	MORALES GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65715117	NEIDA LUCIA	MORALES GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65715117	NEIDA LUCIA	MORALES GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65715117	NEIDA LUCIA	MORALES GIRALDO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65715258	LUZ MELIDA	CARDENAS CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65715258	LUZ MELIDA	CARDENAS CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65715258	LUZ MELIDA	CARDENAS CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65715258	LUZ MELIDA	CARDENAS CARDENAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65718510	ANA MARIA	JARAMILLO SANCHEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65718510	ANA MARIA	JARAMILLO SANCHEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65718510	ANA MARIA	JARAMILLO SANCHEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65718510	ANA MARIA	JARAMILLO SANCHEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte: 27/05/2024
Ficha de Caracterización: 2963655
Código: 13410016
Versión: 1
Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION
Fecha Inicio: 06/05/2024
Fecha Fin: 16/09/2024
Modalidad de Formación: PRESENCIAL
Regional: 73 - REGIONAL TOLIMA
Centro de Formación: 9123 - CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC	1022923486	DUVER	GOMEZ MONTANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1022923486	DUVER	GOMEZ MONTANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1022923486	DUVER	GOMEZ MONTANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1022923486	DUVER	GOMEZ MONTANO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1073681264	CLAUDIA PATRICIA	PEREZ RONDON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1073681264	CLAUDIA PATRICIA	PEREZ RONDON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1073681264	CLAUDIA PATRICIA	PEREZ RONDON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1073681264	CLAUDIA PATRICIA	PEREZ RONDON	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1087111561	DILSA	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1087111561	DILSA	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1087111561	DILSA	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1087111561	DILSA	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1109290532	CAROLINA	MARTINEZ RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1109290532	CAROLINA	MARTINEZ RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1109290532	CAROLINA	MARTINEZ RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1109290532	CAROLINA	MARTINEZ RODRIGUEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	
CC	1109295507	EDWAR ANDRES	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1109295507	EDWAR ANDRES	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1109295507	EDWAR ANDRES	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1109295507	EDWAR ANDRES	BEDOYA SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	1111194649	WILLIAMS ANDRES	CRUZ TOVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1111194649	WILLIAMS ANDRES	CRUZ TOVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1111194649	WILLIAMS ANDRES	CRUZ TOVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	1111194649	WILLIAMS ANDRES	CRUZ TOVAR	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	5888539	PABLO EMILIO	TOBARIA JIMENEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5888539	PABLO EMILIO	TOBARIA JIMENEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5888539	PABLO EMILIO	TOBARIA JIMENEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5888539	PABLO EMILIO	TOBARIA JIMENEZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	5913366	LUIS BERNARDO	CASTAÑO PETRER	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5913366	LUIS BERNARDO	CASTAÑO PETRER	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5913366	LUIS BERNARDO	CASTAÑO PETRER	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5913366	LUIS BERNARDO	CASTAÑO PETRER	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	5916582	FREDY	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5916582	FREDY	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5916582	FREDY	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	5916582	FREDY	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	65794350	ANDREA CAROLINA	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65794350	ANDREA CAROLINA	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65794350	ANDREA CAROLINA	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	65794350	ANDREA CAROLINA	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	79771530	FREDDY ARTURO	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	79771530	FREDDY ARTURO	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	79771530	FREDDY ARTURO	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	79771530	FREDDY ARTURO	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	88197760	RAUL EDUARDO	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	88197760	RAUL EDUARDO	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	88197760	RAUL EDUARDO	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	88197760	RAUL EDUARDO	CUARTAS RAMIREZ	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	93060913	LUIS	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93060913	LUIS	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93060913	LUIS	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93060913	LUIS	ESCOBAR SALGADO	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	93419397	JOHN WILSON	ARCILA RIOS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93419397	JOHN WILSON	ARCILA RIOS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93419397	JOHN WILSON	ARCILA RIOS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	93419397	JOHN WILSON	ARCILA RIOS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-
CC	9855698	ABSALON DE JESUS	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	9855698	ABSALON DE JESUS	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	9855698	ABSALON DE JESUS	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO	APROBADO	CC 7634237 - ARMANDO JOSE CUELLO NOGUERA
CC	9855698	ABSALON DE JESUS	ARIAS ARIAS	EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	POR EVALUAR	-